

CURSO ONLINE

# Técnicas de Venta de Automotor

Vendé más autos con método profesional. Prospección, asesoramiento, financiación y cierre adaptados al mercado argentino.

100% online

Acceso inmediato

25 lecciones

5 unidades

Certificado verificable

Vender autos en Argentina exige técnica. Este curso te capacita como asesor comercial automotor profesional: dominio de producto, manejo de financiación (crédito UVA/prendario, planes), técnica de cierre, retención y posventa. Vas a aprender el ciclo completo: cómo recibir un prospecto en concesionaria, conducir el...

## ¿Qué vas a aprender?

- ✓ Dominar el proceso comercial automotor: recepción, calificación, presentación, cierre.
- ✓ Conocer técnicamente las gamas (segmento, motorización, equipamiento) y comparar.
- ✓ Asesorar planes de ahorro previo, prendas, y créditos UVA con simuladores.
- ✓ Conducir test drives que aceleran la decisión del cliente.
- ✓ Manejar las objeciones más frecuentes (precio, financiación, plazo de entrega).
- ✓ Tomar usados en parte de pago aplicando criterios de tasación.
- ✓ Aplicar técnicas de cierre éticas y construir cartera de clientes recurrentes.
- ✓ Implementar posventa profesional para generar referidos y fidelización.

INVERSIÓN

**\$200.000** ARS6 cuotas sin interés de **\$33.333**

Todas las semanas hay promos: mirá el precio vigente en [loopian.ar](https://loopian.ar) o consultá por WhatsApp.

**Inscríbete ahora**

[loopian.ar/curso/tecnicas-de-venta-de-automotor](https://loopian.ar/curso/tecnicas-de-venta-de-automotor)

## Contenido del curso

1

### El Cliente Automotor

Comprende la psicología y perfiles de compradores

5 lecciones

2

### El Proceso de Venta Automotriz

Las 10 etapas para vender profesionalmente

5 lecciones

3

### Test Drive Integrado al Proceso

Convierte el test drive en tu mejor herramienta de venta

5 lecciones

4

### Manejo de Objeciones

Convierte cada objeción en una oportunidad

6 lecciones

5

### Venta Consultiva vs Venta Tradicional

4 lecciones

## ¿Para quién es este curso?

### Aspirantes a asesores 0km

- Quieren ingresar a concesionarias oficiales
- Necesitan formación técnica y comercial

### Vendedores de usados

- Manejan operaciones complejas (toma, prenda)
- Necesitan profesionalizar su gestión

### Dueños de agencias

- Gestionan equipos de venta automotor
- Necesitan estandarizar el método

### Profesionales en transición

- Vienen de otros rubros
- Apuntan a un sector con buenas comisiones

## Qué necesitás para empezar

✓ Computadora o smartphone con internet

✓ Idealmente registro de conducir vigente

✓ Disposición a practicar conversaciones de venta

✓ Curiosidad por temas financieros (planes, prenda)

✓ Vocación por la venta consultiva



**Inscríbete hoy - Acceso inmediato**

[loopian.ar/curso/tecnicas-de-venta-de-automotor](https://loopian.ar/curso/tecnicas-de-venta-de-automotor)

loopian