

CURSO ONLINE

Closer de Ventas Profesional: Vendé por Teléfono y Online

Convertí llamadas en cierres de alto valor con un sistema práctico, guiones reales y herramientas listas para vender desde el día uno

100% online

Acceso inmediato

36 lecciones

7 unidades

Certificado verificable

Closer de Ventas Profesional: Vendé por Teléfono y Online es un curso diseñado para convertirte en un profesional capaz de conducir llamadas comerciales de alto valor con método, seguridad y enfoque en resultados. A lo largo de 12 semanas | 36 lecciones | 90 horas, aprenderás el sistema completo que permite...

¿Qué vas a aprender?

- ✓ Analizar sistemas de ventas de alto valor profesionalmente.
- ✓ Diseñar procesos de prospección, calificación y agendamiento efectivos.
- ✓ Implementar aperturas de llamada que generen confianza inmediata.
- ✓ Desarrollar preguntas de descubrimiento para identificar dolores decisivos.
- ✓ Presentar ofertas anclando valor antes de comunicar precios.
- ✓ Aplicar técnicas de cierre según perfil del prospecto.
- ✓ Responder objeciones con empatía, seguridad y argumentos sólidos.
- ✓ Medir métricas clave para optimizar follow-up y conversiones.

INVERSIÓN

\$200.000 ARS6 cuotas sin interés de **\$33.333**

Todas las semanas hay promos: mirá el precio vigente en loopian.ar o consultá por WhatsApp.

Inscríbete ahora

loopian.ar/curso/closer-de-ventas-profesional

Contenido del curso

1	Qué es un Closer de Ventas y el Sistema de Ventas de Alto Valor Comprender qué hace un closer de ventas profesional, cómo funciona el sistema de ventas de alto...	6 lecciones
2	El Proceso Previo al Cierre: Prospección, Calificación y Agendamiento Dominar el proceso completo que ocurre antes de la llamada de cierre: cómo se prospecta, cómo se...	5 lecciones
3	La Llamada de Cierre: Estructura, Apertura y Descubrimiento Dominar las dos primeras fases críticas de la llamada de cierre: la apertura que genera confianza y...	5 lecciones
4	Presentación de la Oferta y Técnicas de Cierre Presentar el producto o servicio como la solución directa al dolor descubierto, anclar el valor antes d...	5 lecciones
5	Manejo de Objeciones: Cómo Responder a Todo lo que el Prospecto Diga Dominar un método sistemático para responder a cualquier objeción con empatía, argumentos sólido...	5 lecciones
6	Follow-Up Estratégico, Recuperación de Ventas y Métricas del Closer Implementar un sistema de seguimiento que rescate ventas que no cerraron, recuperar prospectos...	5 lecciones
7	Tu Carrera como Closer: Herramientas, Inserción Laboral y Escalado Configurar el entorno operativo profesional, construir un perfil competitivo, conseguir el primer empl...	5 lecciones

¿Para quién es este curso?

Vendedores en transición

- Buscan vender alto valor
- Quieren ingresos por comisión

Emprendedores digitales

- Venden servicios o infoproductos
- Necesitan cerrar más ventas

Trabajadores comerciales

- Atienden clientes diariamente
- Quieren mejorar cierres

Principiantes ambiciosos

- Sin experiencia previa
- Quieren profesión digital

Qué necesitás para empezar

- ✓ Computadora, PC o Mac
- ✓ Internet estable para videollamadas
- ✓ Correo electrónico activo
- ✓ Manejo básico de comunicación
- ✓ Interés en ventas online
- ✓ Tiempo de dedicación semanal



Inscríbete hoy - Acceso inmediato

loopian.ar/curso/closer-de-ventas-profesional

loopian